

SAS MY KEEPER

80 Route des Lucioles,
Les Espaces de Sophia, Bat. O
06560 Valbonne

OFFRE DE STAGE - Assistant.e commercial.e - 4 à 6 mois

CONTEXTE :

My Keeper, entreprise française innovante spécialisée dans les systèmes d'alerte connectés et en forte croissance, offre un stage de 4 à 6 mois en tant qu'assistant.e commercial.e.

Fondée en 2016, My Keeper a notamment décroché en 2024 3 trophées d'innovation, Grand Prix et Prix Smart Building à l'IoT Business Hub, Médaille d'Argent à Expoprotection, confirmant son leadership sur le marché de la sécurité connectée en France.

OBJECTIF :

Au sein d'une équipe commerciale dynamique, et en soutien direct à la direction commerciale, l'assistant.e commercial.e prendra en charge les missions suivantes :

- **Gestion de la base de données** : préparation, mise à jour et qualification de la base de données prospects et clients (enrichissement du CRM, fiabilisation des informations) ;
- **Prospection & relances téléphoniques** : participation à la prospection commerciale et réalisation de relances téléphoniques auprès des clients et prospects dans le cadre du développement et du suivi du portefeuille ;
- **Suivi administratif du processus de vente et de renouvellement** : suivi administratif depuis la réception des bons de commande jusqu'à la transmission des informations au pôle support et au service facturation ;
- **Suivi des demandes post-ventes** : traitement et suivi des demandes formulées par les clients après la vente, en lien avec les équipes internes concernées ;

- **Reporting commercial** : contribution à l'élaboration des reportings commerciaux à destination de la direction : suivi des ventes réalisées, évolution du pipeline, nombre d'appels effectués, réussites et points de vigilance pour les réunions hebdomadaires et mensuelles.

PROFIL RECHERCHÉ :

Formation et compétences techniques :

- **Formation souhaitée : Bac +2 à Bac +5 dans le domaine commercial** (BTS, Licence, Master en Commerce, Vente ou Négociation)
- Bonne maîtrise de la suite Microsoft
- Appétence pour les outils digitaux et CRM

Qualités professionnelles :

- Excellentes capacités rédactionnelles en français
- Sens de l'organisation et rigueur dans la gestion des tâches
- Proactif.ve, autonome et doté.e d'un esprit d'équipe

Atouts supplémentaires :

- Maîtrise de HubSpot
- Connaissance des outils IA (Claude, ChatGPT)
- Expérience en prospection B2B
- Connaissance du secteur de la sécurité ou des solutions connectées

GRATIFICATIONS & AVANTAGES

- Rémunération réglementaire
- Titres restaurant à hauteur de 8€ / jour travaillé (financement à hauteur de 50% par la société)
- Prime discrétionnaire en fin de stage selon performance délivrée

MODALITES COMPLEMENTAIRES

- Date d'entrée : dès que possible
- Lieu de travail : Bureaux My Keeper - 80 Route des Lucioles, Les Espaces de Sophia
Bâtiment O, 06560 Valbonne
- Durée du stage : 4 à 6 mois
- Organisation du travail : Présentiel
- Temps de présence : 35 heures (9h00-12h00 /13h00 – 17h00)
- Tuteur : Directeur commercial

POUR POSTULER

Contact : recrutement@mykeeper.fr

Merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation)