

L'Azuréenne MyKeeper VOUS GARDE EN SÉCURITÉ

Depuis début janvier, la startup azuréenne étend aux institutions publiques et entreprises sa solution de protection et de mises en sécurité des personnes.

Que de chemin parcouru pour la startup de Châteauneuf-Grasse MyKeeper et le lancement en 2016 de son porte-clés connecté qui, en cas de risque d'agression durant un jogging par exemple, permettait d'alerter ses proches par une simple pression. Une idée que les trois cofondateurs, Nicolas, son frère Jérémie et leur mère Evelyne, ont rapidement amélioré en imaginant deux systèmes d'alerte assurant la sécurité et la sûreté des établissements recevant du public. Le premier destiné aux écoles et autres collectivités locales dans le cadre des Plans Particuliers de Mise en Sécurité (PPMS) et le second aux travailleurs isolés. « Ce sont des balises connectées et une interface logicielle qui protègent leurs utilisateurs en cas d'accident, d'incivilité, d'intrusion ou d'attentat, résume Nicolas Demarchez, le directeur opérationnel de l'entreprise qui emploie 26 collaborateurs. En appuyant sur un bouton de la balise, l'enseignant ou le membre du personnel de l'entreprise déclenche l'alerte après d'un opérateur de télésurveillance qui qualifie la nature de l'urgence et avertit les forces de l'ordre. » Idem concernant les travailleurs isolés : le dispositif reconnaît les chutes et l'absence de mouvements et donne l'alerte.

Deux solutions en une

Ce sont ainsi 30 000 appareils qui fonctionnent dans 3 000 établissements de 850 communes en France et depuis début janvier, MyKeeper qui a quitté il y a quelques mois la pépinière d'entreprises Starteo de Châteauneuf-Grasse pour s'installer à Sophia Antipolis, commercialise sa nouvelle solution SecurIT « qui rassemble nos deux dispositifs d'alerte, reprend Nicolas Demarchez. Notre force est d'imbriquer les différents risques avec une seule solution à destination des institutions publiques et des entreprises. Nous répondons aux enjeux croissants en matière de sécurité comme le montrent malheureusement les événements d'Arras en octobre dernier [le meurtre de l'enseignant Dominique Bernard, ndr]. Nous sommes en discussion avec des ministères, des universités, des sites sensibles et des hôpitaux notamment tous ceux de Paris. » SecurIT peut ainsi traiter une plus large gamme de risques comme les incendies, les confinements, les catastrophes industrielles (chimique...) mais aussi répondre au déclenchement du Plan Blanc dans les hôpitaux... « Nous avons aussi anticipé la fin de la 2G en France prévue en 2026. Utilisant la 4G avec des cartes SIM multi-opérateurs, notre dispositif fonctionne partout sur le territoire, il suffit d'une prise de courant



Depuis sa création en 2016, MyKeeper a traité 99 578 alertes réelles. Elle compte 32 000 utilisateurs quotidiens dans 850 collectivités, 150 entreprises, 2 950 établissements recevant du public. (Photo K.W.)

L'actualité

pour charger l'appareil et le tour est joué. » Outre une application mobile, les concepteurs en ont profité pour ajouter de nouvelles fonctionnalités au matériel à l'instar des flashes de différentes couleurs et des huit sons configurables, selon la nature du danger. « Dans les hôpitaux, on peut avoir une couleur par étage. Nous faisons du sur-mesure et nous nous adaptons à toutes les configurations pour assurer la sécurité des personnes sur site », reprend le directeur opérationnel.

Relocalisation industrielle en France ?

Pour commercialiser SecurIT, MyKeeper s'appuie sur un réseau de partenaires distributeurs et instal-

lateurs. Si la conception du matériel et des logiciels est pensée en France, la production se fait pour l'heure en Asie. « Mais nous menons actuellement un diagnostic de relocalisation industrielle avec Bpifrance », explique Nicolas Demarchez qui pourrait accepter jusqu'à 30 % de hausse des coûts de production de sa sirène pour produire dans l'Hexagone. L'entreprise qui a basé son business model sur la conception-fourniture et gestion de la garantie de son dispositif a réalisé en 2023 un chiffre d'affaires de 3,3 M€. « Mais uniquement avec les écoles et les travailleurs isolés », précise-t-il. L'élargissement du scope des clients aux entreprises et autres institutions publiques permet aux cofondateurs de tableer sur 4,5 M€ pour 2024. Ses visées à l'inter-

national lui permettent aussi d'envisager « 30 % de croissance 2025, s'enthousiasme le dirigeant qui prévoit de commercialiser SecurIT en Europe. Des pays francophones comme la Belgique, le Luxembourg et la Suisse pour commencer avant de regarder du côté du Portugal et des Pays-Bas à compter de juillet mais nous nous appuyerons toujours sur un installateur local. » Enfin, les dirigeants ressortiront à partir d'avril leur produit historique, le porte-clés MyKeeper, « qui déclenchera l'alerte dans l'éventualité où le téléphone mobile est arraché... » Pour encore et toujours assurer la sécurité des personnes.

KARINE WENGER
kwenger@nicematin.fr

> www.mykeeper.fr

#cotedazureco

CÔTE D'AZUR

GRUPE nice-matin

ÉCO

LE RÉSEAU BUSINESS QUI VOUS POSITIONNE AU CŒUR DE L'ACTUALITÉ ÉCONOMIQUE DE NOTRE TERRITOIRE

nice-matin var-matin

Pour rejoindre les partenaires : cotedazureco@nicematin.fr